

# TERMINABSAGEN, OP-VERSCHIEBUNGEN, PRAXISSCHLIESSUNG ... UMSATZEINBRUCH?



## WAS TUN?

Bleiben Sie aktiv! Nutzen Sie die freie Behandlungszeit für Praxisentwicklung.

**HOLEN SIE VERLORENEN UMSATZ AUF!**  
MIT DEN DOCK ONE-AKTIONSPAKETEN  
FÜR PRAXISMARKETING!

## WAS HABEN SIE DAVON, JETZT IN PRAXISMARKETING ZU INVESTIEREN?

In einigen Wochen können Sie wieder voll durchstarten: mit Ihren Bestandspatienten. Und mit den richtigen Neupatienten, die bei der Internetrecherche schneller auf Ihre Praxis und Ihr Leistungsspektrum aufmerksam werden.



### WIR SCHONEN IHR BUDGET

Online-Marketing-Paket buchen und im Verlauf des Jahres das DOCK ONE für Praxismarketing oder Beratung beauftragen. Dann gibt es 50% des Paketpreises zurück.\*

\*Ab einem Umsatz von 2.000,00 EUR

# DOCK ONE

UNTERNEHMENSENTWICKLUNG  
FÜR ÄRZTE & ZAHNÄRZTE

## PRAXISMARKETING-AKTIONSPAKET „ONLINE-SICHTBARKEIT“

Optimieren Sie die Sichtbarkeit Ihrer Praxis im Internet, dem Recherche-Instrument Nummer 1



**BRONZE** – Website-Check: Überzeugen Sie mit Ihrer Praxis bei der Internetrecherche?

1. Ist die Seite auf allen mobilen Endgeräten optimal lesbar?
2. Ist sie modern gestaltet? Spiegelt sie Ihren Anspruch an die Qualität der medizinischen Dienstleistung wieder?
3. Ist Ihr Leistungsangebot verständlich kommuniziert, bauen Sie Vertrauen auf?

450,00 EUR inklusive Handlungsempfehlung



**SILBER** – Website-Check & Social Media Check

1. Alle Leistungen aus dem Bronze-Paket
2. Rubrik „Aktuelles“, facebook, instagram, Jameda und Google-MyBusiness: Wir überprüfen und bewerten Ihre Präsenz in den gängigen Social-Media und Bewertungskanälen.

800,00 EUR inklusive Handlungsempfehlung



**GOLD** – „Braut aufhübschen“ für die Praxisabgabe: Zeigen Sie sich potenziellen Nachfolgen und Praxiskäufern von Ihrer besten Seite!

1. Alle Leistungen aus dem Bronze-Paket
2. Alle Leistungen aus dem Silber-Paket
3. Einstündiges Telefonat zur aktuellen Praxissituation und Ihren Zielen zur Praxisentwicklung und Praxisabgabe.
4. Zugespitzter Maßnahmen-Fahrplan für die kommenden 12 Monate, mit dem Ziel, die Online-Sichtbarkeit und damit die Attraktivität der Praxis auf dem Übernehmermarkt zu erhöhen

1.200,00 EUR inklusive Handlungsempfehlung

## WIE KÖNNEN SIE DIE DOCK ONE-AKTIONSPAKETE BUCHEN?

Senden Sie einfach eine Anfrage an:

[info@dock-one.de](mailto:info@dock-one.de) oder rufen Sie uns an 04161 | 20 60 00

Weiteres DOCK ONE-Aktionspaket zum Praxismarketing-Schwerpunkt Praxisabgabe/„Braut aufhübschen“